

COMMUNIQUÉ DE PRESSE
le 26/01/15



Le Groupe CDG via sa filiale Finéa et Bpifrance s'allient pour apporter de nouvelles solutions de développement et de soutien aux PME – TPE marocaines et françaises.

Le Groupe CDG, via sa filiale Finéa, et Bpifrance, ont procédé le 16 janvier 2015, à la signature d'un protocole d'entente, et ce, dans l'objectif de favoriser les échanges et le développement des entreprises marocaines et françaises respectivement au Maroc et en France.

Ce cadre de partenariat mis en place entre les deux institutions vise à renforcer le soutien aux PME marocaines et françaises et définit les axes de coopération suivants :

Echanges entre les Parties :

- développer des dispositifs d'accompagnement aux PME en innovation et/ou en développement et/ou à destination de l'export, et/ou d'en créer de nouveaux ;
- promouvoir et faire connaître les mécanismes de mobilisation de fonds concourant à apporter les financements et garanties nécessaires au développement de la PME – TPE.

Facilitation des relations entre entreprises :

faciliter les relations entre entreprises et favoriser les relations économiques, les échanges technologiques et les collaborations en matière d'innovation entre les PME françaises et marocaines.

Facilitation des financements bilatéraux :

faciliter les financements bilatéraux à travers la mise en œuvre d'un système de contre-garantie du financement des PME marocaines et françaises par les deux institutions et la mise en place d'un outil de scoring commun permettant d'évaluer la qualité du risque de l'entreprise acheteuse dans le cadre des crédits acheteurs transfrontaliers.

Co-développement franco-marocain à destination de l'Afrique :

favoriser le rapprochement d'entreprises françaises et marocaines désireuses de se développer en Afrique sub-saharienne.



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Casablanca le 26/01/15

À propos de Bpifrance :

Bpifrance, banque publique d'investissement, est le partenaire de confiance des entrepreneurs.

Bpifrance finance les entreprises de l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse en passant par la transmission, en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance les accompagne aussi à l'export, en partenariat avec Business France et Coface, et dans leurs projets d'innovation.

Avec Bpifrance, les entreprises bénéficient d'un interlocuteur puissant, proche et efficace pour répondre à leurs besoins de financement, à chaque étape de leur vie.

Bpifrance, dont les deux actionnaires à parts égales sont l'État et la Caisse des dépôts, agit en appui des politiques publiques conduites par l'État et par les Régions.

Notre mission : SERVIR L'AVENIR

Avec trois objectifs :

- favoriser le développement économique des territoires ;
- participer au renouveau industriel et économique de la France ;
- faire émerger les champions de demain.

Bpifrance, c'est...

- Un effet de levier de 18 milliards d'euros mobilisés pour les entreprises**
- 2 200 salariés aux côtés des entrepreneurs
- 78 400 entreprises accompagnées**

** en 2013

À propos de Finéa :

Finéa, filiale du Groupe CDG, un acteur majeur facilitant l'accès des entreprises au financement

Créée en 1950, Finéa est un établissement de place qui a pour mission de faciliter l'accès des entreprises, PME-TPE en particulier, au financement et à la commande publique, et ce, en complémentarité et partenariat avec les banques.

Son offre principale est construite autour du financement des PME-TPE attributaires de marchés publics ou privés et ce sous forme d'Avances Sur Marchés Nantis et de cautions.

Afin d'apporter davantage d'inflexion dans le financement de l'entreprise, Finéa a adopté en 2013 un plan de développement pour la période 2013-2017 qui se base sur les principes suivants :

Préserver les « gènes » de Finéa :

- *Mission Duale : Intérêt Général & Rentabilité ;*
- *Clientèle Cible : constituée de PME en général ;*
- *Offres : Construites autour du financement des marchés publics et privés sous forme de cautions, avances sur marché nantis,...*

Adopter une logique de développement de niches dans l'offre de produits et services ;

Renforcer la logique d'établissement de place sur la base d'une approche de coopération et de complémentarité avec le système bancaire, ...

Services : Conseil / Accompagnement :

- *Apporter une assistance permanente en synergie et partenariat avec les parties prenantes de la PME dans une logique de partenaire des PME ;*
- *Mettre en place des services en ligne,...*

Canaliser, en tant que gestionnaire, des fonds publics et/ou des fonds reçus par les Institutions internationales de financement et de développement vers les PME marocaines par l'intermédiaire du secteur bancaire

Canal de Distribution :

- *Poursuivre le développement du réseau en couvrant l'ensemble des régions selon un maillage répondant à des objectifs de développement régional.*